

## ОСОБЕННОСТИ УЧАСТИЯ КЫРГЫЗСТАНА ВО ВСЕМИРНОЙ ТОРГОВОЙ ОРГАНИЗАЦИИ (ВТО)

*У.А.ДЮШЕМБИЕВ, доцент КГНУ, А.К.ИДИНОВ, стажер-исследователь КРСУ,  
Н.КУБАНЫЧБЕК, магистр Лейденского университета*

**М**ировой рынок - сфера устойчивых товарно-денежных отношений различных стран, связанных между собой участием в планетарном разделении труда. Зарождение мирового рынка относится к IX-X вв., т.е. периоду первоначального накопления капитала. Его окончательное формирование завершилось на рубеже XIX-XX вв. И сегодня принятие Кыргызстана во ВТО (1998 г.) возрождает и возвышает его роль в системе международных экономических отношений.

Участие Кыргызстана на мировом рынке имеет ряд особенностей. Первая из них заключается в следующем. Если на национальном рынке движение товаров кыргызского производства обуславливается лишь экономическими факторами, то на мировой рынок товаров существенное влияние оказывают границы между странами и внешнеэкономическая политика всех суверенных государств, являющихся членами ВТО.

Второй отличительной чертой участия Кыргызстана во ВТО является полное признание системы средневзвешенных мировых цен.

Третья особенность состоит в том, что в международных отношениях Кыргызстана учитывается не только мировой рынок товаров, материализованных в виде продуктов, но и мировой рынок услуг.

Четвертая особенность участия Кыргызстана в мировом рынке состоит в конкурентной борьбе между странами. Следовательно, структура и направление торговли нашей республики складываются под влиянием изменения конкурентоспособности их товаров на мировом рынке. И это должно учитываться как во внешней, так и во внутренней экономической политике Кыргызстана.

В современных условиях мировой рынок становится сферой деятельности крупных компаний. Порой они стремятся вступить в сговор между собой о разделе мирового рынка определенных товаров и диктовать цены на них. Особенно это наблюдалось в начале XX века. Затем было принято антитрестовское законодательство, запрещающее создание аналогичных картелей. Поэтому сейчас

существует лишь несколько международных картелей. Но на практике не исключено заключение тайных соглашений между компаниями разных стран о разделе рынков более широкого круга товаров и ценах на них. Усиливаются позиции транснациональных компаний (ТНК), особенно таких стран, как США, Японии, Великобритании, Германии и др. С вхождением во ВТО Кыргызстан имеет реальную возможность участвовать и использовать преимущества международных транснациональных корпораций. А это для развития нашей страны представляет особый интерес.

Пятая особенность связана с тем, что возможности монополизации мирового рынка меньше, чем национального рынка Кыргызстана. На мировом рынке в конкурентной борьбе участвует большое количество компаний, в том числе крупные национальные компании, опирающиеся на помощь своих государств.

Шестая особенность заключается в олигополистической структуре мирового рынка. Здесь производство отдельных товаров находится преимущественно в руках небольшой группы компаний разных стран. Такая структура порождает мощные стимулы к сотрудничеству между компаниями, особенно в сфере науки и новых технологий, формировании рыночной стратегии. Современной формой сотрудничества между крупными компаниями стали стратегические альянсы. Они активно создаются в информационно-технологическом комплексе. И Кыргызстан в системе ВТО призван активно участвовать в объединении усилий ТНК, чтобы укрепить свои позиции на мировом рынке в конкурентной борьбе с другими государствами.

Седьмая особенность состоит в активном участии Кыргызстана в международных и межгосударственных формах регулирования мирового рынка. Ныне имеются как общие торговые организации (например, Генеральное соглашение по тарифам и торговле, Всемирная торговая организация), так и региональные интеграционные экономи-

ческие организации (Европейский союз, Европейская Ассоциация свободной торговли, Латиноамериканская ассоциация интеграции, Ассоциация стран Юго-Восточной Азии и др.). Деятельность этих организаций оказывает существенное влияние на мировую торговлю.

Основными факторами глобальной интеграции являются технологический прогресс и неуклонное снижение цен на услуги связи и транспортные расходы.

Международной торговле и перевозке товаров через границы сегодня способствуют и успехи в урегулировании многих политических конфликтов, на протяжении десятилетий поддерживающих разобщенность мирового хозяйства.

Однако особую важность имеют действия самих развивающихся стран. На смену несостоятельным стратегиям, опиравшимся на изоляцию от мировых экономических процессов, приходит повсеместное признание глобального характера развития экономики.

Международная интеграция выходит на качественно новый уровень. Минеральные ресурсы, сырье становятся достоянием не только одной страны, либо ограниченного союза стран, а всего мира. Возникают новые транснациональные корпорации по разработке месторождений, переработке и изготовлению продукции, как, например, освоение месторождения золота «Кумтор» и других полезных ископаемых Кыргызстана с участием крупных транснациональных компаний и банков мира.

На земном шаре быстрыми темпами меняются стратегии развития. Бывшие республики СССР и страны Восточной Европы отвергли систему централизованного планирования. А страны Латинской Америки, Южной Азии и Ближнего Востока отказываются от политики замещения импорта, которая находила обоснование в стремлении исключить потребность в международной торговле.

Подобная смена курса особенно проявляется в торговой политике. Начиная с 1986 г. более 60 развивающихся стран объявили в Генеральном соглашении о тарифах и торговле (ГАТТ) о проведении односторонних мер по либерализации международной торговли. Однако к концу 1994 г. в ГАТТ уже насчитывалось 128 стран. В связи с завершением Уругвайского раунда, прошедшего 15 декабря 1993 г., где правительства завершили переговоры и министры выразили свою поли-

тическую поддержку результатам, подписав заключительный акт на совещании в Марракеше в апреле 1994 г., а также с расширением Североамериканского соглашения о свободной торговле (НАФТА) и Европейского союза, должны исчезнуть и другие барьеры.

Правительства настойчиво стремятся к повышению международной конкурентоспособности своих стран, а не к ограждению национальной экономики протекционистскими барьерами. Развивающиеся страны достигли небывалого прогресса в сфере образования и постоянного совершенствования физического капитала и инфраструктуры. Это обусловило резкое повышение их производственных мощностей и позволило им конкурировать на мировых рынках. Для большинства стран интеграция экономики проявляется прежде всего в международной торговле. С расширением экспорта трудоемкой продукции обрабатывающей промышленности торговля достигла периода зрелости.

Международная торговля развивается бурными темпами. Однако не все регионы участвуют в данном процессе в равной мере. Страны Восточной Азии одними из первых продемонстрировали динамичные результаты экономического роста, когда открытость международной торговли сочетается с государственными вложениями в инфраструктуру человеческого и физического капитала и с массовым импортом новой техники и технологии. И задача Кыргызстана стоит в полном освоении этого исторического опыта.

Вхождение нашей страны во ВТО представляет собой попытку правительства формировать для инвесторов, предпринимателей, служащих и потребителей экономическую обстановку, поощряющую инвестиции и создание новых рабочих мест, а также возможность выбора и низкие цены на рынке. Такая обстановка должна быть стабильной и предсказуемой, особенно если компании намерены вкладывать свои капиталовложения и преуспевать.

Экономические доводы системы открытой торговли, основанной на согласованных в многостороннем порядке правилах, достаточно просты и в значительной степени опираются на присущий торговле здравый смысл.

Все страны, включая наименее развитые, как Кыргызстан, располагают активами – людскими, промышленными, природными и финансовыми, которые они могут использовать в целях производства товаров и услуг для своих

внутренних рынков или для конкуренции за границы. «Сравнительные преимущества» означают, что страны преуспевают благодаря наилучшему использованию своих активов и могут сосредоточиться на том, что они лучше всего могут производить. Этим, естественно, пользуются фирмы и на внутреннем рынке. Но это лишь одна сторона медали. Другое дело мировой рынок. Большинство фирм признают, что чем больше рынок, тем больше их потенциал с точки зрения обеспечения оптимальных масштабов деятельности и получения доступа к большому числу потребителей. Иначе говоря либеральная торговая политика, которая допускает неограниченный поток товаров, услуг и производственных затрат, многократно увеличивает выгоду, которая находит свое выражение в изготовлении продуктов высокого качества и по лучшим ценам.

Однако успехи в торговле не являются чем-то незыблемым. По мере изменения рынка или внедрения новой технологии, которая делает возможным производство более дешевой и лучшей продукции, конкурентоспособность отдельных товаров может обеспечиваться то одной, то другой компанией. Исторический опыт показывает, что целый ряд стран, использующих свое преимущество, например, с точки зрения стоимости рабочей силы или природных ресурсов, также становились неконкурентоспособными в производстве некоторых товаров или услуг по мере развития их экономики. Однако, благодаря стимулирующему воздействию открытой экономики, они развиваются и становятся конкурентоспособными в других сферах. В этом преимущество включения Кыргызстана во ВТО. Данный процесс последовательный. Ибо, если торговая система позволяет действовать без пут протекционизма и коррупции, фирмы стремятся упорядоченно и относительно безболезненно приспособиться к выпуску новой продукции. Либо находя «новую нишу» в мировой торговле, либо разворачивая свою деятельность в новых областях производства.

Защита от импорта и постоянные правительственные субсидии ведут к тому, что неэффективные компании с раздутыми штатами поставляют потребителю устаревшую продукцию. Именно поэтому несмотря на защиту и субсидии, в конечном счете, такие предприятия закрываются, а рабочие места ликвидируются. Если другие правительства

проводят такую политику за рубежом, то заказы на рынках и активность мировой экономики сокращаются. Из всего этого следует, что необходимо искоренять протекционизм. Данная работа не под силу одному государству и тем более его правительству. В этой связи были образованы и в настоящее время существуют ряд международных организаций, которые осуществляют такие функции. Кроме того, международные организации как бы создают общие «правила игры» для стран-участниц ВТО в целях общего процветания. Тем самым помогая экономикам стран, входящих в них, успешно развиваться, повышая жизненный уровень своих народов.

Большинство международных организаций, как правило, не обременяют стран-кандидатов какими-либо условиями приема или последующими обязательствами. А если они с тебя ничего не требуют, то ничего ощутимого тоже не дают. Поэтому в мировые организации мало кто вступает с расчетом на материальную помощь. Редким исключением являются МВФ, Всемирный банк и НАТО: членство в первых структурах дает доступ к дешевым кредитным ресурсам, а Североатлантический альянс помогает перевооружать армии и обеспечивает безопасность своих членов.

ВТО в этом смысле занимает особое место: денег не дает, но туда стремятся попасть все. Это подтверждается тем, что при открытии ВТО в январе 1995 г. в нее сразу же вступили 76 стран. И столько же находятся на стадии вступления, занимаясь ратификацией необходимых законодательных актов и проведением внутренних и государственных процедур. Кроме того, ряд стран, в том числе участники СНГ, ведут переговоры для вступления в ВТО. Каждая страна ищет свое место в общей системе мировой торговли. Именно поэтому вступление Кыргызстана в такое серьезное сообщество, как ВТО, является исключительно важным шагом и оценивается как признание успешно осуществляемых в нашей стране реформ, что привело к открытию новых широких просторов для сотрудничества со всеми странами мира.

Суть проблемы в том, что страны-члены ВТО должны единогласно проголосовать за прием нового члена данной организации. Вступившие сюда страны получают два преимущества. Первое – кандидаты во ВТО

вынуждены приспосабливаться к их внешнеторговому режиму, а не наоборот. Второе - в обмен за свой положительный голос у кандидата на вступление можно истребовать какие-нибудь политические или экономические уступки.

Особенность вступления во ВТО заключается еще и в том, что в нее принимают на определенных условиях. Они достигаются в процессе переговоров, где рассматриваются интересы как вступающей страны в глобальный рынок, так и тех стран, которые уже состоят в членах ВТО и стремятся получить благоприятный доступ на рынок вступающих стран. Ведь глобальный рынок это рынок с оформленными правилами, стандартами, всеми действующими инструментами, создающими благоприятный режим для торговли путем переговоров и уступок.

ВТО является правовой и институциональной основой многосторонней торговой системы. Она обеспечивает основные договорные обязательства, определяющие, как правительствам следует формулировать и претворять в жизнь внутреннее законодательство и другие нормативные акты, касающиеся торговли. И именно на этой платформе развиваются торговые отношения между странами, благодаря коллективному обсуждению, переговорам и урегулированию споров. ВТО не только может иметь потенциально большее число членов, чем ГАТТ, она также имеет более широкий охват с точки зрения торговой деятельности и торговой политики, к которым она применяется. ГАТТ применялось лишь к торговле коммерческими товарами, ВТО охватывает торговлю товарами, услуги и «торговлю идеями» или интеллектуальную собственность. Основными функциями ВТО являются:

- регулирование и осуществление многосторонних торговых соглашений и торговых соглашений с ограниченным числом участников, которые вместе образуют ВТО;
- действие в качестве форума для многосторонних торговых переговоров;
- поиск путей урегулирования торговых споров;
- контроль над национальной торговой политикой;
- сотрудничество с другими международными учреждениями, участвующими в формировании глобальной экономической политики.

Соглашение ВТО содержит около 29 отдельных правовых текстов, охватывающих широкий спектр областей от сельского хозяйства до текстиля и одежды, от услуг до государственных закупок, от правил происхождения до интеллектуальной собственности. Это подкрепляется более чем 25 дополнительными заявлениями, решениями и договоренностями, принятыми на уровне министров, которые разъясняют обязанности и обязательства членов ВТО.

Ключевое положение в структуре ВТО занимает ее высший орган - Конференция министров в составе представителей всех членов ВТО. Она обязана созываться по крайней мере раз в два года, и может принимать решения по всем вопросам, затрагиваемым в любом из многосторонних торговых соглашений. Повседневную работу ВТО ведет ряд вспомогательных органов. Это Генеральный совет, куда также входят члены ВТО и который подотчетен Конференции министров. Таким образом, ВТО является крупной международной организацией, основанной на устойчивой правовой базе и имеющей полноценную структуру.

Вступление Кыргызской Республики во ВТО имеет такие преимущества, как расширение рынка сбыта для отечественных товаров и улучшение внешнеторгового баланса. Это, в свою очередь, повлечет за собой повышение благосостояния народа. Позволит снять торговые барьеры и защитит Кыргызстан от непредсказуемости поведения некоторых его партнеров. В целях достижения высоких результатов нашему государству необходимо определить приоритеты развития национальной экономики. Особую роль здесь играет экономическая дипломатия, которая призвана максимально содействовать свободной внешней торговле.

#### *Литература*

1. Послание Президента КР А.Акаева «Социальному развитию народа Кыргызстана - прочный экономический фундамент». - Бишкек.: Учкун, 1998.
2. Идинов К. Кыргызстан в системе международных экономических отношений. - Бишкек: Издательский Дом «Кыргызстан», 1997. - С.42-43.
3. Омуралиев Э. «Мы не уступили свои интересы по товарам, которые производим». - Бишкек// АКИpress. - 1998. - № 15-16. - С.8-9.